



# GELİR YÖNETİMİ

## Gelir Yönetimi ve Fiyatlandırma Rolü



**Take-Off Sr.**



## Genel Koşullar ve Aranılan Nitelikler

- MS Office programlarına hâkim, ileri derecede Excel bilgisine sahip,
- Temel seviyede finansal değerleri analiz edebilen,
- Veri madenciliği, büyük veri analitiği, fiyatlandırma teorisi ve uygulamaları, gelir yönetimi teorisi ve uygulamaları, istatistiksel tahmin metotları veya talep tahmini ve simülasyon alanlarından birinde en az 4 yıl tecrübeye sahip olan kişiler başvuru yapabilir.



## Görev Tanımı

- Geçmiş yolcu talebi, pazar koşulları ve tüketici satınalma davranışlarını analiz ederek sorumluluğunda bulunan hatlara ait gelir hedeflerine ulaşılması amacıyla; sorumlu olunan uçuş hatları için, o hattın tarifesi, yolcu durumu, pazar potansiyeli, yolcu ücret grupları ve potansiyel gelirin incelenerek verimlilik analizlerini yapmak ve uçuş ağı gelir maksimizasyonu için stratejiler geliştirmek ve uygulamak,
- Zorlu pazar koşullarında olası ticari risklere karşı önlemler geliştirmek,
- İlgili Gelir Yönetimi Sistemi aracılığıyla sorumlu olunan hatların uçak bazında kapasite planlamasını, hat performansının takibini ve yönetimini yapmak,
- Pazardaki ürün, bağlantı süresi, fiyatlandırma stratejileri, yolcu segmentleri ve ücret yapıları ile satış promosyon faaliyetlerini incelemek ve pazara uygun ücret seviyelerini sunmak.



## Görev Tanımı

- İleri seviye model ve araçlar kullanarak yolcu talebi değişimlerinin pazara etkisinin ölçümlemek ve fiyatlandırma stratejilerine yansıtma,
- Sorumlu olunan pazarlarda uçuş ağı gelirinin maksimize edilmesi doğrultusunda Gelir Yönetimi Sistemi'ni yönetme,
- Mevcut pazar koşullarını, rezervasyon trendleri ve piyasa koşullarındaki değişimleri, beklenen talebi etkileyecek özel olayları ve mevsimsel talep değişimlerini yansıtacak şekilde yolcu talep tahminlerini izleme ve belirlenen ticari stratejiyi etkileme,
- Ünite faaliyetlerini raporlamak, istatistik veri oluşturmak ve iş ilişkisi içinde bulunduğu ünitelerle sürekli iletişim halinde olma.